

## Sales Manager (m/w) im Außendienst Nordwesteuropa

Homeoffice mit internationalem Einsatzgebiet

### IHR AUFGABENGEBIET

- Verkauf und Umsatzverantwortung für das Produktportfolio im Verkaufsgebiet (GB, Skandinavien, Benelux)
- Zentrale Kontaktperson für Kunden hinsichtlich aller kommerziellen, administrativen und technischen Belangen sowie Ansprechpartner hinsichtlich der Weiterentwicklung der Produkte
- Pflege des bestehenden Kundenportfolios sowie Akquisition von Neukunden
- Umsetzung der Verkaufsstrategie und Ermittlung von Marktpotenzialen
- Erfüllung der Umsatzvorgaben nach Plan
- Selbstständige Planung und Projektbegleitung mittels CRM- und anderer Tools
- Erstellung von Kunden-, Besuchs- und Vertriebsberichten sowie Forecasts für Planung und Budgets
- Sicherstellung des gebietspezifischen Reportings

### IHR PROFIL

- Hochschulausbildung in technischer oder naturwissenschaftlicher Fachrichtung oder vergleichbare Ausbildung mit entsprechenden Zusatzqualifikationen
- Mehrjährige einschlägige Vertriebserfahrung im Bereich Kunststoffe
- Hohe Affinität zu technologischen und technischen Produkten
- Verständnis für Produktionsprozesse und Fähigkeit, Trends in relevanten Marktsegmenten zu erkennen
- Verhandlungssichere Deutsch- sowie Englischkenntnisse unbedingt erforderlich, weitere Fremdsprachenkenntnisse, insbesondere für das Vertriebsgebiet von Vorteil
- Kommunikationsstärke, Kreativität und Verkaufstalent
- Hohe Leistungsfähigkeit und gutes Selbstmanagement sowie strukturierte Arbeitsweise
- Hohe Reisebereitschaft (ca. 3-4 Reisetage pro Woche) ist Voraussetzung

### WIR BIETEN

- Eine hervorragende berufliche Chance mit einem herausfordernden und interessanten Aufgabengebiet in einem international agierenden Unternehmen der Kunststoffindustrie
- Attraktive Vergütung und Sozialleistungen eines internationalen Großunternehmens inkl. Weiterbildungsmöglichkeiten, betrieblichem Gesundheitsmanagement uvm.
- Einen neutralen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung



DOMO Chemicals ist ein führendes Chemieunternehmen mit Hauptsitz in Leuna (Deutschland). Wir beschäftigen 900 hoch qualifizierte Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen an unseren Standorten in Premnitz (Deutschland), Buford (USA), Arco (Italien), Cesano Maderno (Italien) und Jiaying City (China).

DOMO Chemicals ist weltweit aktiv in den Bereichen Polyamid 6-Zwischenprodukte (u.a. Caprolactam, Cyclohexanon, Phenol, Aceton), Polyamid 6 Granulate, technische Kunststoffe aus Polyamid 6, Düngemittel und flexible Verpackungsfolien aus Polyamid 6 sowie in der Distribution von petrochemischen Produkten.



### ✓ JETZT BEWERBEN

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vorzugsweise digitale Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, relevante Zeugnisse) ausschließlich im PDF-Format (max. 4 MB, andere Dateiformate werden aus Sicherheitsgründen nicht angenommen) unter Angabe der Stellenbezeichnung und Gehaltsvorstellung.

**Domo Engineering Plastics GmbH**  
Personalwesen  
c/o Am Haupttor, Bau 3101  
D-06237 Leuna  
[careers.de@domochemicals.com](mailto:careers.de@domochemicals.com)